

別紙(2)  
ペプチドワン販売価格  
および手数料等に関する規定

2021.03.01(初版)

日本食品ペプチド研究所株式会社

大阪府茨木市上穂積4丁目8番24号

# ペプチドワン販売価格および手数料等に関する規定

2021年3月現在

ペプチドワンの販売方法、価格、取扱店ランク、卸単価、手数料などをご案内いたします。

## ■ペプチドレバー (2021年3月発売開始)

### ①【卸販売価格一覧表】(注)別紙(3) 別紙(4) 参照

要項/取扱店種別	販売店(飲食店等小売店)	代理店	統括店(広域代理店)
最小発注単位	5 パック(60 袋)	1 ケース / 30 パック(360 袋)	
参考: 希望小売価格	5,180 円(税込) / 1 パック(12 袋)		
参考: 定期購入価格	3,980 円(税込) / 1 パック(12 袋)		
卸単価 ※1 (仕入掛率) * 実質掛率	<b>2,786 円(税込)</b> (70%) * 実質 54%	<b>2,388 円(税込)</b> (60%) * 実質 46%	<b>2,189 円(税込)</b> (55%) * 実質 42%
小袋1個に換算 ※2 (500 円販売での実質掛率)	232 円 (実質 46% !)	199 円 (実質 40% !)	182 円 (実質 36% !)
本部からの送料	全 て 無 料		

### 【卸販売とは】

全ての取扱店が本部へ直接発注することで、卸価格にて仕入、再販売することが可能です。

※1 この「掛率」は、「定期購入」の1 パック単価 3,980 円(税込)に対する数字です。

できるかぎり希望小売価格で販売することにより、実質的な掛け率をさらに下げることがで

きるため、取扱店の利益は拡大します。(下記②のように、実際に公式サイトでも 5,180 円で販売します)

※2 飲食店等の店頭における小袋の売り値は、平均して 500 円前後です。( \* 最低 400 円以上推奨)

小袋やパックの利益だけでなく、飲食ともに注文量が増える点もお店の大きなメリットです。

### ②【オートシップ販売価格一覧表】(注)別紙(3) 別紙(4) 参照

**都度購入** ...ご希望のタイミングで都度ご購入頂く方法です。3 個以上で割引があります。

パック数	単 価(税込)	合計金額(税込)
1 個 or 2 個	5,180 円 ※希望小売価格	5,180 円 or 10,360 円
3 個 (まとめ買い割引)		¥4,660 x 3 = 13,980 円
6 個 (まとめ買い割引 x2)	4,660 円 ※約 10%オフ	¥4,660 x 6 = 27,960 円
9 個 (まとめ買い割引 x3)		¥4,660 x 9 = 41,940 円

**定期購入** ...固定の数量を割引価格で毎月自動的に継続してご購入頂く方法です。

パック数	単 価(税込)	合計金額(税込)
1 個		3,980 円
2 個	3,980 円 ※約 23%オフ	7,960 円
3 個		11,940 円

### 【オートシップ販売とは】

お客様が、チラシや POP などから各取扱店専用の ID 付き URL または QR コードを通じてオンラインで会員登録、ご注文いただき、本部から直送する方法です。都度購入と定期購入が選択でき、まとめ買い、および定期購入は割引価格で購入できます。送料は無料です。会員様の注文はすべて月末締めでシステムにより自動集計され、取扱店にはランクに応じた販売手数料が継続的に振り込まれます。

# ペプチドワン販売価格および手数料等に関する規定

2021年3月現在

## ■卸差益手数料とオートシップ販売手数料の合算支払いについて

取扱店様には各種手数料が毎月、継続的に振り込まれます。またオートシップ手数料は、取扱店専用の ID 付き URL または QR コードから登録された会員様が、友人知人等を紹介した際に、紹介元の会員様が属する取扱店の顧客として登録されるのでメリット大です。紹介キャンペーンもぜひご利用ください。

支払日	月末締め、翌月 25 日(金融機関が休業日の場合は翌営業日) ※支払額が 10,000 円未満の場合は翌月以降に繰越します。
振込口座	バックオフィスに登録済の銀行口座
振込手数料	本部負担
計算式と明細	バックオフィスにて随時確認のうえ、ダウンロードと印刷が可能です。 * 会員様の個人情報等について、コンプライアンス上、一部開示不可能な項目があります(弁護士の指導による)

## ■仕入れ、取扱店ランク、手数料率、年間目標等について

(注)別紙(3) 別紙(4) 参照

要項/取扱店種別	販売店(飲食店等小売)	代理店	統括店(広域代理店)
登録時の仕入※1 * ペプチドレバーの場合	なし	1 ケース / 30 パック (360 袋)	4 ケース / 120 パック (1440 袋)
最小発注単位	5 パック(60 袋)	1 ケース / 30 パック(360 袋)	
参考:希望小売価格	5,180 円(税込) / 1 パック(12 袋)		
参考:定期購入価格	3,980 円(税込) / 1 パック(12 袋)		
卸単価 ※1(仕入掛率) * 実質掛率	2,786 円(税込) (70%) * 実質 54%	2,388(税込) (60%) * 実質 46%	2,189 円(税込) (55%) * 実質 42%
卸差益	30%	40% or 10%	45% or 15% or 5%
オートシップ販売手数料	20%	30% or 10%	35% or 15% or 5%
発注方法	取扱店専用 LINE にて (メール or FAX も可)	バックオフィスの専用画面のみ	
支払方法	代引き(現金のみ) or 事前振込 *いずれも手数料は取扱店負担		
振込の場合	三井住友銀行 茨木支店(169) 普通 4322169 日本食品ペプチド研究所株式会社 * GMO あおぞらネット銀行など、各種ネット銀行の開設も予定しています		
商品の送料	全 て 無 料		
年間総売上目標 ※2	なし	60 万円/180 万円 ※2	600 万円/2,400 万円 ※2
開拓店舗数目標 ※3	なし	4 店 / 12 店 ※3	15 店 / 60 店 ※3

※1 新商品のリリース以降は、複数商品を組み合わせた仕入合計に換算し、代理店スタートは定期購入価格換算で 12 万円以上(x60%)の商品仕入となります。本部が適任と認める場合のみ、広域代理店として統括店からスタートすることも可能ですが、この場合は定期購入価格換算で 50 万円以上(x55%)の商品仕入が必要です。

# ペプチドワン販売価格および手数料等に関する規定

2021年3月現在

※2 代理店/統括店ともに、左は初年度、右は2年目以降。自店を含む開拓済み店舗の卸売販売、小売販売、オートシッピング販売、他の取扱店の紹介手数料、等全ての売上総数です。ペプチドレバーだけではなく、今後リリースされる他の商品も取り扱い、売り上げを加速させることを想定した目標額となります。

※3 左は初年度。右は2年目以降。代理店は、販売店の開拓数。統括店は代理店+販売店の合計数ですが、広域的な活動において代理店と販売店をフォローアップしていただく役割となります。

## ■取扱店ランク制度について (注)別紙(3) 別紙(4) 参照

- 1、販売店の年間売上額が、上記一覧表の代理店としての「年間総売上目標」を超えていた場合、販売店は代理店へランクアップし、代理店として販売店を作ることができます。
- 2、代理店の年間売上額が、上記一覧表の統括店としての「年間総売上目標」を超え、かつ、「開拓店舗数目標」も併せて統括店としての店舗数を超えていた場合、代理店は統括店へランクアップし、代理店を作ることができます。
- 3、代理店と統括店は、それぞれ年間総売上目標と開拓店舗数目標をともにクリアすることで、現在のランクを維持することができ、逆にいずれかをクリアしていなかった場合、ランクダウンとなります。
- 4、ランクダウン後に再び元のランクの目標をクリアした場合、ランク復帰となります。
- 5、但し、登録された初年度、またはランクアップした初年度については、代理店、統括店ともに上記表の左側の数字が目標となるため維持がしやすく、2年目以降はいずれも右側の数字が目標となります。

※ランク変動に関する各種手数料の計算は、別紙(3)(4)を参照してください。

※いずれの場合も「年間」の計算期間は、登録完了した月の月初から12ヶ月間とします。

※ランク維持とランクダウンに関しては直近1年間で計算しますが、ランクアップとランク復帰に関しては、最速1ヶ月間の計算期間でも可能です。

※ランクの移動および各種条件変更は、根拠となった締め月の翌月月初からとします。

## ■取扱店紹介制度について (注)別紙(3) 別紙(4) 参照

販売店は、知人の飲食店オーナーや、お客様で販売系の仕事をされている方などを、取扱店候補として本部または取扱店へ紹介することができます。取扱店として新規登録および発注が完了すると、その取扱店の売上総額の5%が、「紹介手数料」として紹介元の販売店明細へ継続的に計上されます。

同様に、代理店の場合は代理店候補や統括店候補を、統括店の場合は統括店候補を、本部へ直接紹介することが可能です。

ペプチドワンブランド全体の発展に寄与しつつ、自店の収益を安定かつ継続的に加算できる仕組みですので、積極的にご活用ください。

※「紹介手数料」加算の条件: 自店の前月末締め明細において、オートシッピング売上があること。

\* 定期購入のお客様が1件以上あれば自動的にクリアされます。

# ペプチドワン販売価格および手数料等に関する規定

2021年3月現在

## ■取扱店専用 LINE について

取扱店として登録していただくにあたり、専用 LINE(正式名称:ペプチドワン取扱店専用 LINE、アイコン上の略称は「P1 取扱店用」)への登録は必須となります。いわゆる LINE 公式アカウントの機能をフル活用して、本部から全取扱店様と、双方向のコミュニケーションを図ります。販売の拡大に向けた重要なツールとなりますのでぜひご期待ください。

<本部からの一斉配信>

- 1、「超低分子ペプチド」の解説や有益な情報
  - 2、ペプチドレバーの特徴や効果的な使い方
  - 3、販売強化に向けたトークや資料の使い方
  - 4、売れてる取扱店様が実践されてるノウハウの共有
  - 5、各種キャンペーン情報
  - 6、新商品のリリース情報
  - 7、改善改良に向けたアンケートリサーチ
- など

<取扱店様→本部への連絡> \*1対1の双方向で可能です

- 1、各種問い合わせ、ご質問
  - 2、商品の仕入れ発注
  - 3、販売強化に向けてのご相談
  - 4、店舗取材のご依頼(公式サイトで紹介ページへ掲載の場合あり)
  - 5、ご登録情報の変更、届け出
- など

## ■改定について

この別紙を含め、各種規定は必要に応じて改定されることがあります。

改定や追記の際は、バックオフィスや取扱店専用 LINE にて告知のうえ実施いたします。